

Ministry of Education and Science of Ukraine
Vinnytsia National Technical University

V. V. Zianko, Xinying Dong, L. O. Nikiforova

**FINANCIAL PROVISION OF SMALL
BUSINESS INNOVATIVE DEVELOPMENT**
Monograph

Vinnytsia
VNTU
2020

UDC 330.341.1

Recommended to the edition by the Scientific Council of Vinnytsia National Technical University of the Ministry of Education and Science of Ukraine (protocol № 12 of June 24.2020)

Reviewers:

T. G. Vasylytsiv, Doctor of Economics, Professor, Acting Head of the Department of Social and Humanitarian Regions Development Problems of Regional Studies Institute named after M. I. Dolishniogo of the NAS of Ukraine

I. Yu. Epifanova, Doctor of Economics, Professor of Finance Department and Innovation Management Vinnytsia National Technical University

Zianko, V. V.

Financial provision of small business innovative development : monograph. / V. V. Zianko, Xinying Dong, L. O. Nikiforova – Vinnytsia : UNTU, 2020. – 232 с.

ISBN 978-966-641-813-8

The monograph examines theoretical, methodological and practical principles of financial support for innovative development of small business. The essence of the of financial support mechanism of small business innovative development is revealed, the features of its operation in Ukraine are revealed. Macroeconomic trends of small business innovation development in China and Ukraine and its dependence on financial support are analyzed. Based on the experience of small business support in China, prospective ways and specific ways of improving domestic small business innovative development financial support are determined. It is elaborated for scientists, specialists in innovation and entrepreneurship, politicians, entrepreneurs.

UDC 330.341.1

ISBN 978-966-641-813-8

© V. Zianko, Xinying Dong, L. Nikiforova, 2020

CONTENTS

| | |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| ABBREVIATIONS LIST | 4 |
| PREAMBLE | 5 |
| SECTION 1 THEORETICAL-METHODICAL BASIS OF FINANCIAL PROVIDING SMALL BUSINESS INNOVATIVE DEVELOPMENT | 10 |
| 1.1 The essence of financial support of small business innovative development mechanism | 10 |
| 1.2 The role of small innovative enterprises in the development of small businesses and the national economy | 21 |
| 1.3 Classification of methods for evaluating the efficiency of small business innovation development | 37 |
| 1.4 Conclusions to Section 1 | 52 |
| SECTION 2 ANALYSIS OF THE CURRENT SITUATION OF THE MECHANISM OF FINANCIAL SUPPORT FOR SMALL BUSINESS IN UKRAINE AND CHINA | 55 |
| 2.1 Macroeconomic trends of innovative development of Ukraine and the People's Republic of China | 55 |
| 2.2 Analysis of the effectiveness of development and financial support for innovation in China | 84 |
| 2.3 Factors and tools for financial support for innovative small business development in Ukraine | 101 |
| 2.4 Conclusions of Section 2 | 122 |
| SECTION 3 PROSPECTS OF FINANCIAL SECURITY SMALL INNOVATIVE BUSINESS DEVELOPMENT | 124 |
| 3.1 Forecasting general trends in the growth of key economic indicators and prospects for small business innovation in Ukraine and China | 124 |
| 3.2 Ways of ensuring effective financial institutional environment and state support of small innovative active enterprises | 144 |
| 3.3 Development of a model of financial support for small business innovation | 164 |
| 3.4 Conclusions to Section 3 | 181 |
| GENERAL CONCLUSIONS | 183 |
| SOURCES | 190 |
| Appendix A | 209 |
| Appendix B | 210 |
| Appendix C | 211 |
| Appendix G | 225 |

ABBREVIATIONS LIST

USAID – US agency for international development.
GDP – gross domestic product.
GTFP – Global Trade Finance Program.
DPI – discounted investment return index.
DPP – discounted payback period for an innovation project.
EU – European Community.
EBRD (EBRD) – European Bank for Reconstruction and Development.
EU – European Union.
PI – the investment return index (innovation project).
IRMB – innovative small business development.
GPV – the integral present value.
PRC – China – People's Republic of China.
ARR – the profitability factor of an innovative project.
SMEs – small and medium-sized enterprises.
KPMG (KMPG) – international network of audit, tax and advisory firms.
IFC – international financial corporation.
MIRR – modified internal rate of return.
NRA – People's Rating Agency.
R & D – research and development work.
GDR – research work.
PP – payback period of an innovative project.
NEFCO – Northern Environmental Finance Corporation.
IRR – indicator of the internal rate of return (yield).
PMCU – microcredit programs in Ukraine.
UFPP – Ukrainian Enterprise Support Fund.
FR – Fundraising. F – franchising.
CCP – Central Committee of the Communist Party of China.
NPV – net discounted income.

PREAMBLE

The current stage of the world economy development is characterized by aggravation of economic competition, in which the countries that strongly encourage scientific research, provide favorable conditions for the development of innovative activity. The ability to innovate has become a major source of competitive advantage for individual market players, serves to strengthen their market position, and at the level of the national economy – an incentive to invest in innovative development, which contributes to the economic uplift of countries that support innovative entrepreneurship in their country.

In the environment of innovative entrepreneurship an important role is played by a small high-tech business, which persistently generates scientific ideas, develops and uses scientific and technical innovations, the latest information technologies, actively seeking the help of financial funds, hoping to get a reliable investor, who can stimulate innovation.

In developed countries, small innovative firms play a leading role in creating an efficient market economy. The acceleration of scientific and technological progress is of particular importance to small innovative businesses, the stimulation and development of economic competition, the formation of a new social layer of business owners, and in solving many other socio-economic problems. Unfortunately, Ukraine is still far behind the developed countries, where the small part of the working population is employed in the small business sector, and its contribution to the country's GDP is about 70 %. There are a number of unsolved problems in the path of innovative development of small business in Ukraine: immaturity of the financial market, macroeconomic instability, lack of demand for public and private sector R&D, lack of financial resources needed to introduce scientific and high-tech into the economic process. As a result, the domestic economy continues to be energy intensive and uncompetitive and its development is unstable, as it is almost unconnected and not driven by the innovation process.

Understanding the theoretical foundations of small business development and studying in detail the interest of the state and private investors in financing the innovation process, as well as identifying the conditions, factors and specific incentives for improving the efficiency of

financing small businesses' innovation activities are one of the important prerequisites for effectively reforming Ukraine's innovation economy.

Economic theory and practice are convinced that the imperative of modern innovative development and perhaps the only factor that is able in a short time to ensure an effective implementation of innovative projects is financial investment. In this regard, the formation of an economic base and conditions for the accelerated development of small innovative entrepreneurship in Ukraine, which cannot happen without proper financial support, is of special relevance and needs urgent solution. More and more researchers are finding that countries consistently attracting financial resources from a variety of sources: state and local budgets, commercial banks, venture capital funds, private investors (business angels) and other targeted sources of domestic and foreign funding for the development of innovative activities of small businesses, seek accelerated introduction of the latest technologies in all sectors of the national economy, which contributes to a significant increase in the production of competitive products. The financial factor plays a key role in enhancing the competitiveness of small businesses that: demonstrates exceptionally high innovative activity; form a competitive environment that helps to lower prices and improve the quality of goods; plays a significant role in the emergence and development of promising technological structures, thus being a significant driver of economic progress. Financial support for the innovative development of small business plays a decisive role in ensuring the sustainable development of national economies, contributes to the growth of citizens living standard, increases the scientific and technical level of production and the formation of the «middle class».

The study of financial support process for innovative development of small business as a holistic object of analysis, determining its place and influence on the effectiveness of the national economic system functioning requires a comprehensive systematic approach, provides a thorough study of theoretical, methodological and applied provisions on methods, methods and sources of financing and modeling of innovative development and modeling small businesses. Despite the fact that the methodological bases for the study of the financial support mechanism essence for innovative activity are laid in the works of various scientific schools representatives, many works of domestic and Western scientists economists devoted to various aspects of small business functioning, in particular, innovative, yet

generally in domestic science related to the revitalization of small innovative businesses in Ukraine, a number of issues connected with the various sources of financial support usage, innovative development and methods of the innovation effectiveness evaluating of small domestic enterprises remain to be discussed. In addition, over the time, new issues arise, which necessitates continuous updating of knowledge on financing of small business firms' innovative activity. The challenge for researchers in this area is a lack of practical skills, lack of management and production experience to address the effective financial support of innovative small business development that would adapt to today's management needs.

Awareness of the relevance, theoretical and practical significance of the problem, urgency of its solution and conditioned the writing of the monograph «Financial support for innovative development of small business in Ukraine and China». The purpose of it is the scientific study of the financial support mechanism for small business innovative development as an economic category and the development of theoretical and methodological principles of increasing the activity of innovative small business development in Ukraine by developing a multifactor model of its financial support. The research is based on study experience supporting small business People's Republic of China. This made it possible to identify promising ways and concrete ways of improving the financial support for domestic small business innovative development in the current conditions of reforming the Ukrainian economy.

The monograph consists of three interrelated sections.

The first section of the study, based on a critical analysis of domestic and foreign scientific sources, develops conceptual approaches to understanding the essence of the mechanism of financial support for innovative development as a holistic set of forms, methods and ways of attracting different sources of financing innovation. It has been proved that the innovative development financial support mechanism is an effective means of improving the investment economy climate, improving the efficiency of financial and economic activity and competitiveness of small business in China's innovative development, is the basis for achieving Ukraine's strategic goals in the field of innovation economy. A composite methodology for evaluating the effectiveness of small business innovation development has been elaborated, which includes six main components, according to which the indicators of innovation development efficiency are

distinguished by the variety of obtained effects from innovation activity, the priority of which varies depending on the micro or macro level of the economy.

The second section analyzes the main indicators that characterize the innovative development of Ukraine and the People's Republic of China and determines the ranking of these countries in the world by a number of innovative criteria, in particular, according to the Global Innovation Index. Areas where the Chinese experience can be most useful for Ukrainian innovation are identified. The leading role of the Chinese state as the main driving force of innovative development in the country is shown. The main points and factors of the transformation of China's scientific and technological system into a developed innovative economy are characterized. It is proven that technoparks and high-tech areas, mainly concentrated in North and East China, as well as Beijing, Tianjin, Jiangsu, Shandong, Guangdong, Shanghai and Fujian, stimulate technology transfer and attract investment in China's economy, and quality catalysts for the formation of regional markets for high-tech goods and services. Based on the identified factors of small business innovation development, it has been found that in Ukraine the common instruments of support for innovative development in which the state participates is the creation of technoparks, business incubators and IT clusters. It is proved that the limited state and regional support for small business enhances the role of such alternative instruments of financial and credit development of domestic small business structures as bank lending, leasing, factoring, franchising and venture financing. The theoretical and game model of interaction of financial structures and small business is developed, which allows to carry out self-regulation of the financial support system of small business innovative activity and its economic interpretation is presented.

The third section predicts the general trends of key economic indicators, including the cost of innovation, R&D, and innovative start-ups in Ukraine. Based on these expert assessments, the most promising areas of innovation development of small businesses in Ukraine were identified and a process model for forecasting the main tasks to be solved will be developed, as well as the main motives and goals for which the enterprise needs to achieve the forecasted tasks. Possible scenarios for innovative development of Ukraine for the period up to 2030 are forecasted according to optimistic, basic and pessimistic variants. Apart of it also a separate scenario for innovative

development of Ukraine based on the use of indicators of the European Innovation Scoreboard. According to the developed scenarios, the cost of innovation-active enterprises of Vinnysia region has been estimated. A multifactor model for optimizing the financial support of small business innovation has been developed, which can be adapted to any country when conducting relevant expert studies.

The scenario of innovative development of Ukraine will allow to carry out effective search of the necessary means for financing of small enterprises innovative activity from traditional and newest financial sources, which will help to get considerable economic effect at micro and macro levels.

Research methods are based on a systematic theoretical understanding of the problems of innovation development. To achieve this goal, the authors used methods of scientific abstraction, comparison, systematization, generalization, induction and deduction, analysis and synthesis. Based on morphological analysis refinement of the conceptual apparatus. The application of statistical, comparative methods and factor analysis contributed to the generalization of the current situation and problems of small businesses innovative development, to assess the sequence of market reforms in Ukraine. Adhering to the principle of logical and historical, the tendencies of small business innovative development in China and Ukraine in modern conditions of market relations are revealed, developed model application efficiency of small innovative enterprise functioning financial support is determined. The combination of micro and macroeconomic analysis made it possible to reveal organizational and economic aspects in the system of small innovative entrepreneurship, to determine the main directions of financial support for an effective institutional environment and the content and tasks of small innovative active enterprises state support.

The information base of the study was legislative and regulatory acts on entrepreneurship and innovation, analytical materials, results of domestic and foreign scientists' scholarly developments.

The monograph is elaborated for scientists, specialists in innovation and entrepreneurship, politicians, entrepreneurs.

SECTION 1 THEORETICAL-METHODICAL BASIS OF FINANCIAL PROVIDING SMALL BUSINESS INNOVATIVE DEVELOPMENT

1.1 The essence of financial support of small business innovative development mechanism

Innovative development is now a mainstream for the economies of both developed countries and countries with lower levels of scientific and technological development, and innovation is a direct component of any enterprise innovation development.

Competitiveness, and therefore the effectiveness of the national economy and the individual entity in terms of market relations, depends primarily on the ability to implement innovative projects that require considerable financial resources. Unfortunately, most Ukrainian businesses are currently experiencing a significant shortage of own funds, and attracting investment is problematic.

In order to ensure economic development, improve the investment climate, increase the efficiency of economic activity and the level of competitiveness of individual enterprises, regions and the country as a whole, sufficient financial support is necessary. The amount of financing depends on the quantitative and qualitative parameters of any economic phenomenon or process, and therefore the final results of economic activity.

Therefore, in order to function successfully in the market, every company is obliged to rationally form, distribute and use financial resources available funds. The most difficult is the formation stage of the necessary financial support amount for innovative development.

Financial support for innovative development includes:

- determining the overall need for financial resources;
- determining the amount of internal (own) financial resources for financing innovative development;
- determining the amount and value of external financial resources needed to finance innovative development;
- definition of forms and methods of financing;
- attracting the required amount of external financial resources.

As can be observed, financial security involves a whole set of measures aimed at concentrating on the enterprise necessary amount of funds to

perform certain types of work. In our case, we are talking about accumulating sufficient funds for the implementation of a certain innovative project that stimulates small business innovative development in Ukraine.

In scientific sources, the term «innovative development» is defined from different points of view, in particular as «the continuous process of qualitative changes in the structure of production or social sphere as a result of the creation, application and dissemination of new knowledge, machines, technologies» [1] or «the process of managing is based on continuous search and usage of new ways and spheres of realizing the enterprises potential». Also, «innovation development» is interpreted as «a continuous process of innovations being introduced, which are based on new information technologies» [3] and is «system (object) improvement on the basis of innovation» [4].

Thus, we can conclude that innovative development is a continuous process of finding, creating, implementing and using innovation in the enterprise.

Most Ukrainian economists understand the concept of «financial support for innovation development» as a set of methods and levers of influence on innovation activity, which is implemented in various forms through an appropriate system of financing [5]. Also, «financial security» is defined as a general method of investing through financial structures [6]. Ya.M. Buzdugan defines financial security as «a method of financial mechanism through which funds are formed and used and which characterizes the content of the impact of finance on various public relations aspects» [7].

This approach emphasizes that financial security is one of the methods of the financial mechanism.

Zyatkovsky I. V. defines financial security as «a system of sources and forms economic and social spheres of society financing development, which is implemented in three forms: self-financing, lending, budgetary allocations» [8]. Also, «financial security is a set of measures to ensure economic growth of financial resources through methods and forms, ways of financing» [9].

In other words, providing the enterprise with financial resources implies the creation of an appropriate system or mechanism for the cash organization and management [10].

There are different definitions of the terms «financial mechanism», «financing mechanism», «financial security mechanism» in the scientific and economic literature. According to the author, all these concepts can be considered as synonyms, but in determining their nature, various scholars focus on certain aspects of this mechanism [11].

Thus, V. M. Oparin considers the financial mechanism at the level of society, which is a set of financial methods and forms, instruments and levers of influence on the socio-economic development of society [12].

S. I. Yuri and V. M. Fedosov consider the term «financial mechanism» in a broad and narrow sense. In a broad sense, it is a set of financial methods and levers of influence on the socio-economic development of society, and in a narrow sense – a set of specific financial methods and levers of influence on the formation and use of financial resources in order to ensure the functioning and development of state structures, economic entities and the population» [13].

Based on the above definitions of the financial security mechanism, we can formulate the concept of «financial support mechanism for innovative development» as a set of different forms, methods and ways of financing innovation, reflecting the use of specific sources of financing, in relation to the economic situation of the company, plans for its current activity and development [14]; with an appropriate regulation and ensuring their impact on the innovative development of all the spheres of the national economy [15]; taking into account the influence of internal factors, as well as strategic goals and priorities of innovation and investment activity [16, 17].

The mechanism of financial support of innovative development has a complex structure, which includes such basic components, reflected in Fig. 1.1.

All these components of the mechanism of financial support of innovative development are interdependent and together allow to achieve the desired effect. At the national level, such interdependence implies the close interaction of economic entities, state authorities and local self-government bodies, which financial, material, mineral, and intellectual and information resources are at their disposal to ensure efficient economic activity. And economic efficiency of economic activity in today's competitive conditions of a market economy is impossible without active entrepreneurial innovative development.

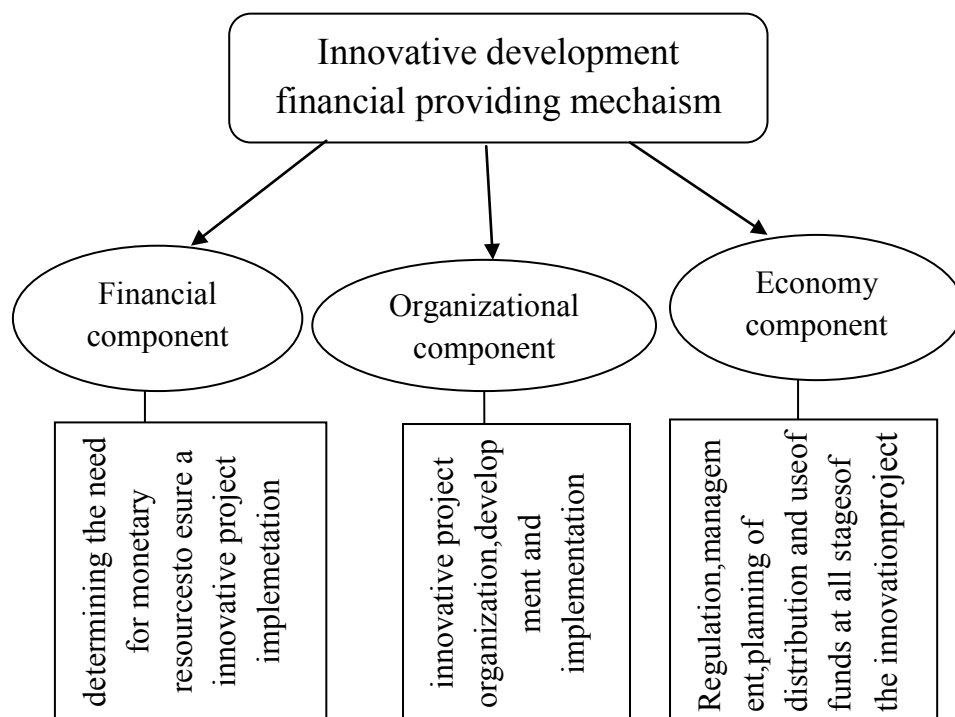


Figure 1.1 – Structure of the financial security mechanism innovative development

Only after providing the enterprise with the financial resources sufficient to carry out innovative development, its management (management) can proceed to the next task – to determine the directions of effective investment of distribution and use of own and attracted funds. If it is found that the available funds are still not enough to solve the task, it is necessary to concentrate again first on the identification of domestic reserves increase profits, and secondly on determining the amount of financial resources that the enterprise should additionally attract, building financial relations with the state, commercial banks and other counterparties, and to determine the conditions under which these financial resources can be obtained by the enterprise, and to set the terms of repayment of the loans received [18].

Thus, the financial security mechanism is an effective tool, which helps stimulate economic development, improves the investment climate in the economy, increase the efficiency of financial and economic activity of certain economic entities, and increase the level of competitiveness of individual enterprises, regions and the country as a whole. And the peculiarity of the financial support mechanism of innovative development

is that it is aimed at activating innovative entrepreneurship, in particular small business.

The most important in the implementation of the financial security mechanism is not so much its organizational and economic components, but the financial itself, which is characterized by the availability of cash resources, especially when implementing innovative projects characterized by continuous growth the cost of implementing the latest high-tech manufacturing processes, highly cost-effective risk developments, state-of-the-art technological upgrading of production and, in general, the costs required to ensure progressive change, both at the microeconomic and national levels.

Developed market economies widely involve the state budget's financial resources to support innovative development. The state incurs between 1/5 and half of the national research costs. In these countries, science spending over the past 10 years has been growing at an annual rate of 1–2 times higher than the growth of the world economy. If the world average scientific intensity GDP is 1.9 %, in the developed countries it reaches 5 % [18, 19]. In return, in Ukraine total R&D expenditure (from all sources) in the last 20 years has not exceeded 1.3 % of GDP. At the same time, the state budget funds never exceeded 0.5 % of GDP, and in some years of independence, financing amounted to 0.29 % of GDP [18, 19]. Specific costs for research per scientist in Ukraine amount to € 6.1 thousand, three times less than in Latvia, 5 times – in Poland, 11 – in Spain, 22 – in Austria, more than 25 – than in Sweden [8, 9].

Therefore, one of the main reasons for the low level of innovation activity of domestic small enterprises is the insufficient level of financial support for innovative development in general and the extremely low level of its state funding. The main source of innovation financing in Ukraine is the own funds of enterprises, which account for more than half of all expenditures on innovation. Given that most domestic enterprises today operate at a loss, and profit-makers are not in a hurry to risk it, because innovation has a high level of risk, it becomes clear reason for the low activity of innovative development of domestic enterprises. Due to the current crisis in the Ukrainian economy, the tendency for redistribution of financing towards growth of foreign investments and other sources of financing is not traced. And the extremely low share of state budget funds in financing innovation in our country puts small businesses in a situation

where they do not actually have a choice of sources of financing for innovative development.

The Ukrainian government has not yet changed the priorities of state support for the economic sectors, continuing to channel the main flow of financial resources to the materials and low-level industries, which naturally have relatively low potential for innovation and efficiency. It is in these industries that up to 70 % of the budget is invested, in particular in the fuel industry and ferrous metallurgy – more than 50 %.

In general, both state and non-state financial institutions in Ukraine are very poorly focused on investing in innovation, so domestic entrepreneurs have to rely mainly on their own financial resources, which in the conditions of lack of own funds and high interest rates borrowed finance is a significant impediment to innovative development.

When determining the overall need for financial resources to create an innovative project in an existing enterprise, consider such factors as available technical capacity, existing human capital, income from other activities of the enterprise, which reduces the overall need for financial resources. For a newly established enterprise, determining the overall need for financial resources to create an innovative start-up occurs at the stage of writing a business plan for the establishment of the enterprise [20], namely at the initial stage of financial support.

In determining the amount of internal and external financial resources to finance innovation development, some specific points should also be taken into account for start-ups and existing ones as well. In the former case, the share of external financial resources is generally smaller than in the case of a newly established enterprise. In the case of material-intensive production, the ratio of equity to attracted capital is recommended within 50 % [21], if it is a service sector, then the share of attracted capital is higher.

As modern small innovative enterprises tend to focus on IT or fintech projects [22], in particular, on start-ups in these areas, the share of attracted capital can reach almost 100 %, depending on specific project.

In order to improve the financing of innovative development of small enterprises in Ukraine, according to the author, it is necessary to actively involve such a source of financing as venture capital, which in the present conditions has become widespread in developed countries and traditionally focuses on small and medium-sized enterprises. Unfortunately, in Ukraine,

venture capital is only emerging, so it is necessary to borrow foreign experience of establishing venture capital enterprises, to study the peculiarities of foreign policy implementation to stimulate capital inflows, first of all, into knowledge-intensive small enterprises, which according to scientists, form the basis for a venture investor [18].

Venture funds are set up primarily to finance small, knowledge-intensive businesses. In developed countries, venture firms are supported by government and large companies, which are not always profitable to develop new technologies because of the significant risk of loss. Therefore, large companies often turn to venture financing, using it as a tool to expand their own scientific and technical potential.

The most receptive to technological advancement are venture firms that work in the stages of growth and saturation of inventive activity. Venture firms, or «risky» firms, are small but very flexible and efficient enterprises that are created to test, refine and bring to industry the realization of «risky» innovations. In some cases, venture capital firms are temporary organizational structures that are created to solve a particular problem. These enterprises are characterized by high activity, which is explained by the direct personal interest of employees of the firm and partners in the venture business in the successful commercial implementation of the developed idea, technology, inventions [23].

Venture business is represented by three types of companies:

- independent small venture capital firms specializing in research, development and production of new goods;
- venture capital firms that are subsidiaries of large firms;
- joint ventures that bring together small science-intensive firms and large companies [24, 25].

Venture financing has a number of features that make it a specific form of financial capital [24]:

a) venture financing is guided by the core principle of «approved risk», according to which capital investors agree in advance on the possibility of losing investments in the event of failure in return for high incomes if successful;

b) such investments provide for a long-term money contribution, the investor can be convinced of the project prospects within a period of three to five years and to receive profit from the investment and another five to ten years;

c) such risky financing involves a shareholder participation of the investor in the enterprise capital in direct or indirect form, more often using the legal status of partnerships, and the paid-in share of capital determines the amount of responsibility and future profits;

d) the venture entrepreneur, being a co-owner of the enterprise, takes an active personal part in its operation by providing consultations, management and other services, as he is interested in the development and successful activity of innovative projects;

e) there are no guarantees on the part of the investor for the invested funds in this type of financing;

f) the controlling stake in a funded enterprise is rarely sought after by venture capitalists, since once received, business owners are less interested in its successful development [24].

The main advantage of venture capital is that it provides not only financial support but also the experience of a venture capital investor usually effective for business development. As for the negative aspects, firstly, it is within the competence of the investor to make personnel changes, secondly, the process of obtaining financing is long and complicated, and, thirdly, the withdrawal of venture capital is a rather problematic process.

Ventures are most widely used in science-intensive industries, where they specialize in research and engineering. As a rule, they are not-for-profit, as they do not specialize in production, but are engaged in research, engineering development, creation and implementation of innovations, so they pass their results to firms – explants, patients, violators and commutants (Fig. 1.2) [26].

Due to the limited production capacity when implementing innovations, can interact with other manufacturing companies, as well as enter into partnerships and need to be transformed into, violet firms, patent firms and commutants. Note that examples of such companies are: Apple, Zenith and Osborne.

In targeting a narrow segment of the market, patent firms are created to meet the needs, for example, influenced by fashion, advertising or other means of increasing the demand or the buyer requirements. These firms operate at the stage of growth of output and simultaneously at the stage of inventive activity decline. The quality and volume requirements of these firms are linked to the challenges of conquering markets. There is a need to

make decisions about the timing of delivery for production and removal of products, carrying out or termination of development at the level of inventions, and the advisability of selling and buying licenses [27, 29, 31]. Usually these firms are profitable, however, there is a high probability of risk or danger of crisis. Examples of corporate clients: Cryresearch, Jaguar [30].

Expert companies that are promoting innovation in the market have created the conditions for scientific and technological shifts in today's western economy.

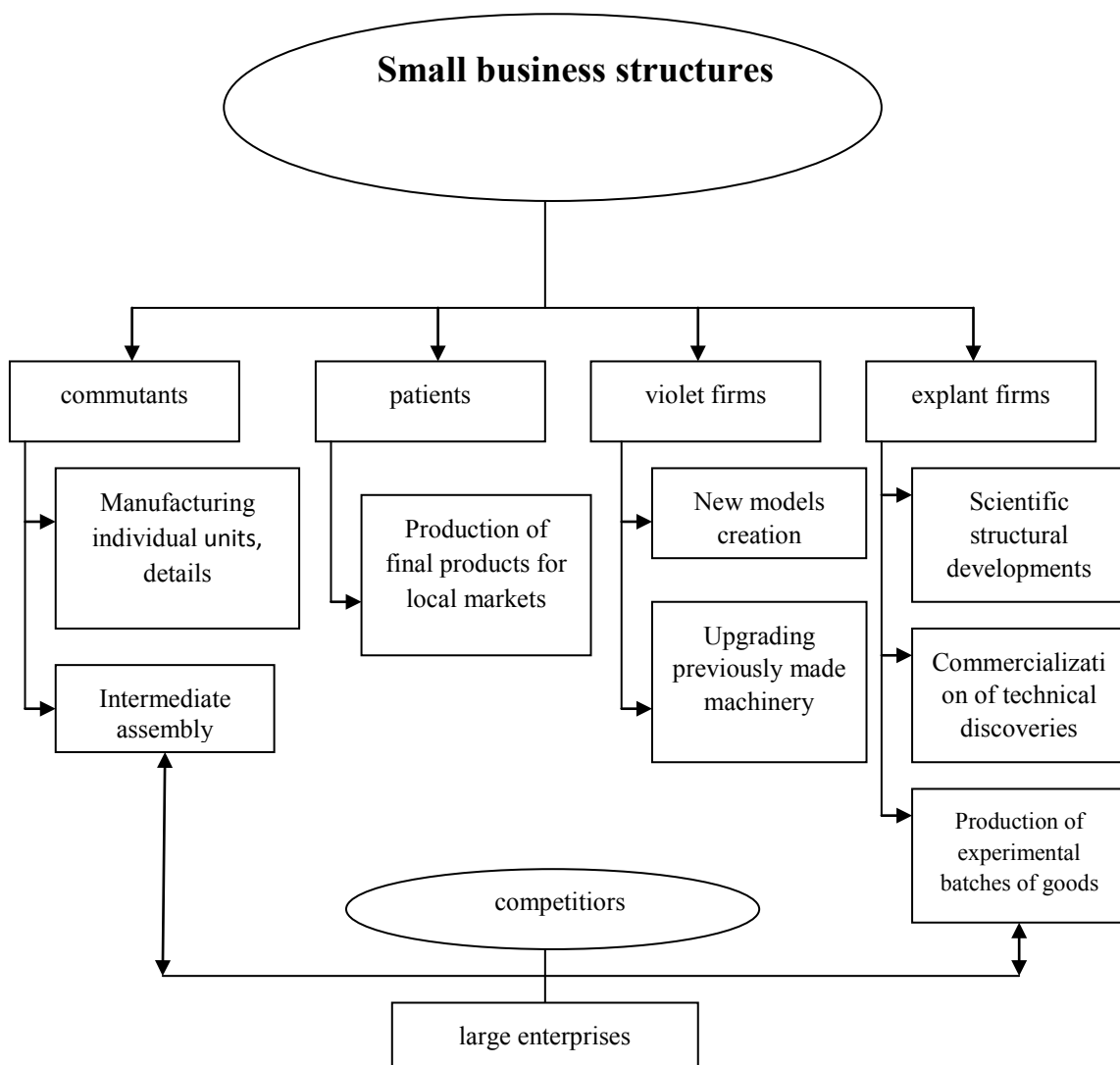


Figure 1.2 – Types of small business structures Source: Compiled by the author on materials [26–28]

Small in size and working capital, explants specialize in creating new products and radical innovations that lead to long-term competitive advantage. In their development, such firms are created as pioneer companies, whose main role is innovative and valuable, and is to create radical, «breakthrough» innovations [27, 29, 30].

In the sphere of large traditional (standard) business there are companies-violet, with a large capital and a high level of technology development. As a rule, they specialize in large-scale and mass production of goods for a wide range of consumers with average quality requirements and an average price level. Basically, violets are involved in the planned exploration and application of R&D and in the creation of new models and upgrades of previously manufactured equipment [29–31].

Violet science and technology policy requires making decisions on the timing of production adjustment (including the acquisition of licenses), the withdrawal of production, investment and expansion of production, as well as the replacement of equipment fleet. Examples of these companies are Toyota, Philips, Microsoft, Siemens, Marlboro and Samuel [31].

It should be noted that in the sphere of medium and small entrepreneurship, oriented to the satisfaction of national and local needs, there are switching firms. They individualize the approach to the client, but based on the use of the achievements of violet firms. Commutants work at the stage of falling production cycle. Their policy requires making decisions on timely introduction of products into production, technological features and expediency of changes according to the requirements of specific consumers [27, 20, 29–31]. The main task of switches is to increase the consumer value of goods not at the expense of high quality, but at the expense of meeting the small needs of customers. An example is McDonald's [30].

Unfortunately, in Ukraine, the government does not pay sufficient attention to venture capital, it does not encourage venture investors to invest in innovative projects. Venture funds in Ukraine are mainly focused on trading operations [32].

From our point of view, an effective way of state support for small innovative enterprises in Ukraine could become providing relatively low interest rates and long repayments to private venture firms, which in turn will directly finance prospective small enterprises. In some cases, these funds may be provided on a non-refundable basis. This approach was

applied in Finland, where the State Fund «Suomen Teollisuus-Sijoitus OY» was established in 1994, and in Germany, where in 1995 a scheme called «Beteiligungskapital für Kleine Technologieunternehmen» was developed, under which financing of small firms that produce innovative products or services in conjunction with private sector companies was carried out. Also interesting is the experience of Denmark, whose government also lends money to small firms to develop technology-oriented projects. It is stipulated that in case of failure the debts will be forgiven. Approximately the same scheme for providing loans for the technical development of enterprises exists in the Netherlands. It provides for the granting of ten-year loans to small companies that, in the event of a technical or commercial failure, may not return wherewithal to the state. And the largest shareholder is the Government of Sweden, which provides loans to start-ups for a period of 6–10 years, these loans are interest-free for the first two years and do not provide for repayment of principal over the first four years [8].

In addition to venture capital enterprises, the financial structures of the innovation sector also include scientific and technical incubators, firms, technoparks, technopolis, engineering firms, etc., which on a preferential basis ensure the formation of innovative small and medium-sized enterprises.

Thus, incubators provide innovative firms for a certain period of the premises and the necessary equipment, on preferential terms, consult them on economic and legal issues, organize advertising, carry out scientific, technical, environmental and commercial expertise of innovative projects, search for investors, enable to use their pilot production.

Engineering firms are the link between research and development and innovation and production. Such firms carry out:

- technical forecasting of an innovative idea, new technology, utility model, invention;
- carry out refinements and bring innovations to industrial realization;
- provide services and advice in the implementation of the development object;
- carry out commissioning, testing works on behalf of industrial enterprises.

In Ukraine, engineering firms, as well as venture capital firms, have not gained the same scale as in industrialized countries. However, it must be said that domestic market for these services is still developing, though

SOURCES

1. Онікієнко В. В. Інноваційна парадигма соціально-економічного розвитку України / В. В. Онікієнко, Л. М. Ємельяненко, І. В. Терон. – К. : РВПС НАН України, 2006. – 480 с.
2. Ілляшенко С. М. Управління інноваційним розвитком : навч. посіб. / С. М. Ілляшенко. – Суми : Університетська книга, 2003. – 278 с.
3. Ланкастер К. Математическая экономика / К. Ланкастер. – М. : Сов. радио, 1972. – 464 с.
4. Горбач Л. М. Інноваційний розвиток у сучасному світі: основні підходи до вивчення / Л. М. Горбач, А. Л. Кобук. [Електронний ресурс]. – URL: http://www.confcontact.com/2017-ekonomika-i-menedzhment/10_gorbach.htm.
5. Возняк Г. В. Інноваційна діяльність промислових підприємств та способи її фінансування в Україні : монографія / Г. В. Возняк, А. Я. Кузнєцова. – К. : УБС НБУ, 2007. – 183 с.
6. Шутєєва О. Ю. Теоретичні засади визначення сутності фінансового забезпечення / О. Ю. Шутєєва. [Електронний ресурс]. – URL: <https://fp.cibs.ubs.edu.ua/files/1303/13sojtzv.pdf>.
7. Буздуган Я. Поняття, принципи, форми фінансового забезпечення охорони здоров'я в Україні / Я. Буздуган. [Електронний ресурс]. – URL: <http://veche.kiev.ua/journal/960/>.
8. Зятковський І. В. Фінансове забезпечення діяльності підприємств : монографія / І. В. Зятковський. – Тернопіль : Економічна думка, 2000. – 215 с.
9. Міщук О. В. Фінансове забезпечення економічного зростання: теоретичний аспект / О. В. Міщук // Фінанси, банки, інвестиції. – 2011. – № 2. – С. 9–12.
10. Дун Сін'їн. Основні елементи фінансового забезпечення економічного розвитку / Дун Сін'їн // XLV науково-технічна конференція підрозділів Вінницького національного технічного університету, м. Вінниця (02–11 березня 2016 р..) URL: <https://conferences.vntu.edu.ua/index.php/all-fm/all-fm-2016>.
11. Дун Сін'їн. Сутність механізму фінансового забезпечення інноваційної діяльності малих підприємств / В. В. Зянько, Дун Сін'їн // Фінансове забезпечення сталого економічного зростання в умовах

євроінтеграційних процесів : матеріали науково-практичної інтернет-конференції, м. Львів, 20 лютого 2015 р. – С. 121–124.

12. Опарін В. М. Фінанси (Загальна теорія) : навч. посібник / В. М. Опарін. – 2-ге вид., доп. і перероб. – К. : КНЕУ, 2002. – 240 с.

13. Фінанси : підручник / за ред. С. І. Юрій, В. М. Федосова. – К. : Знання, 2008. – 611 с.

14. Лагутіна К. Фінансовий механізм інноваційної діяльності у корпоративному секторі економіки України / К. Лагутіна // Вісник київського національного університету імені Тараса Шевченка. Економіка / Київський національний університет імені Тараса Шевченка. – Київ : ВПЦ «Київський університет». – 2009. – Вип. 112. – С. 27–29.

15. Крупка М. І. Фінансово-кредитний механізм інноваційного розвитку економіки України : автореферат дис. на здобуття наук. ступеня док. екон. наук : спец. 08.04.01 / М. І. Крупка. – Київ, 2002. – 26 с.

16. Комеліна О. В. Науково-методологічні основи формування інноваційно-інвестиційного механізму соціально-економічного розвитку регіонів України : автореферат дис. на здобуття наук. ступеня док. екон. наук : спец. 08.00.05 «Економіка і управління народним господарством» / О. В. Комеліна. – Полтава – 2010. – 43 с.

17. Нікіфорова Л. О. Модель механізму адаптації мігруючого людського капіталу для інноваційно-інвестиційних привабливих країн / Л. О. Нікіфорова, Т. О. Джокуш, Лю Ліцзянь // Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія: Міжнародні економічні відносини та світове господарство. – 2016. – № 10. – С. 39–44.

18. Зянько В. В. Сутність та джерела фінансового забезпечення інноваційної діяльності малих підприємств / В. В. Зянько, Н. Л. Стасюк, Дун Сіньїн // Вісник Вінницького політехнічного інституту. – 2015. – № 4 – С. 57–62.

19. Офіційний сайт Верховної Ради України [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.rada.gov.ua>.

20. Zianko V. Model of financial support for innovative Activities of small enterprises / V. Zianko, L. Nikiforova, X. Dong // Scientific bulletin of Uzhhorod University. Series «Economics». – 2017. – Issue 2(50). – С. 267–272.

21. Лучко М. Р. Фінансовий аналіз : навчальний посібник / М. Р. Лучко, С. М. Жукевич, А. І. Фаріон. – Тернопіль : ТНЕУ. – 2016. – 304 с.

22. Розвиток фінтеху в Україні [Електронний ресурс], URL: <https://moneyveo.ua/ru/news/fintech-v-ukraine/>.

23. Тубалов В. С. Закономерности инновационного развития российских промышленных предприятий: мезоэкономический анализ: автореф. дис. на соискание учен. степени канд. экон. : спец. 08.00.05 «Экономика и управление народным хозяйством» / В. С. Тубалов. – Москва, 2005. – 21с.

24. Макконелл Кемпбелл Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика: в 2 т. / Р. К. Макконелл, Л. С. Брю ; 11-е изд. – М. : ИНФРА-М, 1992. – Т. 2. – 400 с.

25. Поліщук О. Т. Сутнісні характеристики венчурного інвестування та його місце у розвитку національної економіки / О. Т. Поліщук // Фінанси, облік, банки. – 2017. – № 1 (22) – С. 135–145.

26. Маслак О. О. Оцінювання інноваційності технологічних процесів машинобудівних підприємств та визначення їх економічної ефективності / О. О. Маслак, В. Й. Жежуха // Науковий вісник НЛТУ України : збірник науково-технічних праць. – Львів : НЛТУ України. – 2008. – Вип. 18.5. – С. 266–270.

27. Нусинов В. Я. Экономический анализ деятельности предприятий и объединений в промышленности : учеб. пособие / В. Я. Нусинов, А. М. Турило, А. Г. Темченко. – Кривой Рог : Минерал, 1999. – 172 с.

28. Чорна М. В. Оцінка ефективності інноваційної діяльності підприємств : монографія / М. В. Чорна, С. В. Глухова. – Харків : ХДУХТ, 2012. – 210 с.

29. Ковзель М. О. Соціально-економічна ефективність експорту транспортних послуг України : монографія / М. О. Ковзель. – К. : Книжкове видавництво НАУ, 2008. – 308 с.

30. Калінеску Т. В. Стратегічний потенціал підприємства: формування та розвиток : монографія / Т. В. Калінеску, Ю. А. Романовська, О. Д. Кирилов. – Луганск : Вид-во СНУ ім. В. Даля, 2007. – 278 с.

31. Золотухіна С. А. Формування оцінних суджень особистості у процесі навчання / С. А. Золотухіна, О. Д. Веровська // Вісник Львівського університету. – 2009. – Вип. 25, ч. 2. – С. 11–17.

32. Зянько В. В. Суперечності розвитку інноваційного підприємництва в Україні та його фінансове забезпечення / В. В. Зянько // Світові тенденції та перспективи розвитку фінансової системи України : зб. матер. XI Міжн. наук.-практ. конф., 30–31 жовтня 2014 р. / КНУ імені Тараса Шевченка. – К., 2014. – С. 26–29.

33. Pearce J. A. Strategic management: formulation, implementation and control. – Richard D / J. A. Pearce, R. B. Robinson Irwin Inc. – Chicago, 1995. – 948р.

34. Шталь Т. В. Комплексна оцінка ресурсного потенціалу підприємства роздрібної торгівлі : дис. ... канд. екон. наук : спец. 08.07.05 «Економіка торгівлі та послуг» / Т. В. Шталь. – Харків, 2006. – 312 с.

35. Михайлова М. В. Оцінка конкурентоспроможності підприємств ресторанного господарства : дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 «Економіка та управління підприємствами (за видами економічної діяльності)» / М. В. Михайлова. – Харків, 2009. – 298 с.

36. Сумец А. М. Инновации в деятельности предприятия / А. М. Сумец // Маркетинг и реклама. – 2006. – № 11(123). – С. 27–32.

37. Варналій З. С. Інститути фінансової підтримки малого підприємництва України: сутність, генеза, перспективи / З. С. Варналій // Вісник Київського національного торговельно-економічного університету. – 2008. – № 5. – С. 14–24.

38. Современные концепции организации малого и среднего бизнеса. [Електронний ресурс] – URL: https://studbooks.net/2569108/ekonomika/sovremennye_kontseptsii_organizatsii_malogo_srednego_biznesa.

39. Варналій З. С. Мале підприємництво: основи теорії і практики : монографія / З. С. Варналій. – 3-тє вид. – К. : Знання, КОО, 2005. – 302 с.

40. Геєць В. М. Інноваційні перспективи України / В. М. Геєць, В. І. Семиноженко. – Х. : Константа, 2006. – 106 с.

41. Черкас М. В. Оціночна функція правової свідомості: зміст та особливості / М. В. Черкас // Юридична Україна. – 2009. – № 1. – С. 22–27.

42. Закон України «Про пріоритетні напрями інноваційної діяльності в Україні» від 16.01.2003 № 433-IV з наступними змінами і доповненнями. [Електронний ресурс] // Офіційний сайт Верховної Ради України. – URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=433-15>.

43. Шершенюк О. М. Оцінка інтегрального ефекту від впровадження інновацій : автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : спец. 08.02.02 «Економіка та управління науково-технічним прогресом» / О. М. Шершенюк. – Харків, 2006. – 20 с.

44. Шумпетер Й. Теория экономического развития / Й. Шумпетер. – М. : Прогресс, 1982. – 454с.

45. Маркетинг і менеджмент інноваційного розвитку : монографія / ред. С. М. Ілляшенко. – Суми : Унів. кн., 2006. – 728 с.

46. Дропа Я. Б. Основні джерела фінансово-кредитного розвитку малого підприємництва / Я. Б. Дропа, Х. П. Данилків // Економічний простір. – 2011. – № 52/2 – С. 161–173.

47. Реверчук С. К. Фінансова стабільність банків в Україні: організаційно-управлінські аспекти : монографія / С. К. Реверчук, А. В. Фалюта. – Львів : ЛНУ імені Івана Франка, 2011. – 208 с.

48. Савченко В. Феномен підприємництва / В. Савченко // Рос. екон. журн. – 2006. – № 1. – С. 40–46.

49. Яковец Ю. В. Эпохальные инновации XXI века / Ю. В. Яковец. – М. : Экономика, 2004. – 264с.

50. Закон України «Про інноваційну діяльність» від 04.07.2002 № 40-IV з наступними змінами і доповненнями. [Електронний ресурс] // Офіційний сайт Верховної Ради України. – URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=40-15>.

51. Угода між Україною і Європейським Союзом про участь України у Рамковій програмі Європейського Союзу з наукових досліджень та інновацій «Горизонт 2020» // Офіційний вісник України від 15.09.2015, № 71, / № 63, 2015, ст. 2081 /, стор. 45, стаття 2346.

52. Капіца Ю. М. Законодавство України та Європейського Союзу у сфері інноваційної діяльності: інтеграційні виклики для України / Ю. М. Капіца // Проблеми та перспективи розвитку інноваційної діяльності в Україні : VIII Міжнародний бізнес-форум (Київ, 19 березня 2015 р.); відп. ред. А. А. Мазаракі. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2015. – 272 с. – С. 118.

53. Зянько В. В. Інноваційний розвиток малих підприємств в Україні: досвід Китаю – [Електронний ресурс] / В. В. Зянько, Дун Сіньїн // Китай – Україна: напрямок стратегічного партнерства : матеріали Міжнародної науково-практичної конференції, м. Тяньцзинь, КНР, 15–17 грудня 2016 р. – С. 10–13. URL: http://fk.vntu.edu.ua/images/documents/knr_2017.pdf.

54. Укрінформ, мультимедійна платформа іномовлення України від 07.07.2016. – [Електронний ресурс], URL: <http://www.ukrinform.ua/rubric-technology/2021364-kitaj-zaplanuvav-do-2050-roku-stati-providnou-naukovotehnicnoi-derzavou.html>).

55. Worldfactbook2011 : China [Електронний ресурс] // Central Intelligence Agency. – URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/ch.html>.

56. Малий бізнес: закордонний досвід [Електронний ресурс] / Національний інститут системних досліджень проблем підприємництва. – URL: [nisse/business/article/article_1141.html](http://niss.gov.ua/nisse/business/article/article_1141.html)

57. What the ‘Chart of Doom’ is saying about a global recession [Електронний ресурс] // MarketWatch. – URL: <http://www.marketwatch.com/>.

58. Інновації в Україні: Європейський досвід та рекомендації для України. – Том 3. – Інновації в Україні: пропозиції до політичних заходів. Остаточний варіант (проект від 19.10.2011). – К. : Фенікс, 2011. – 76с.

59. Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.ukrstat.gov.ua>.

60. Національного інституту стратегічних досліджень при Президентіві України [Електронний ресурс]. – URL: www.niss.gov.ua.

61. Дрогомирецька Ю. В. Актуальність державного регулювання інноваційної діяльності в контексті сучасних умов господарювання / Ю. В. Дрогомирецька, О. В. Семчук // [Електронний ресурс], URL: http://www.rusnauka.com/17_APSN_2009/Economics/48233.doc.htm.

62. Друкер П. Эффективность управления. Экономические задачи и оптимальные решения / П. Друкер. – М. : ФАИР–ПРЕСС, 1998. – 288 с.

63. Mescon, M. H. & Albert, M. & Khedouri, F. Management (1988). Business & Economics.

64. Maital, Sh. Executive Economics: Ten Essential Tools for Managers (2011). Retrieved from: <https://jambooks.ga/pdf/free-download-online-executive-economics-ten-essential-tools-for-managers-by-shlomo-maital-pdf.html>

65. McConnell, C. R. & Brue, St. L. & Masaki, S. F. & McGraw-Hill, Ir. Economics: Principles, Problems, and Policies (2009). Business & Economics.

66. Schumpeter, J. A. Capitalism, Socialism and Democracy (1976). Business & Economics.

67. Червяненко А. В. Теоретичні підходи до визначення ефективності соціально-економічної системи та її видова класифікація / А. В. Червяненко // Механізм регулювання економіки. – 2006. – № 1(37). – С. 46–48.

68. Чорна М. В. Обґрунтування підходу до визначення ефективності діяльності підприємств торгівлі як основи їх конкурентостійкості / М. В. Чорна // Формування ринкових відносин в Україні. – 2009. – № 7–8. – С. 25–34.

69. Безкоровайна Л. В. Організаційно-економічний механізм ефективної операційної діяльності підприємства : автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : спец. 08.06.01 «Економіка підприємств і організація виробництва» / Л. В. Безкоровайна. – Харків, 2005. – 20 с.

70. Височина М. В. Функціонально-орієнтований підхід до оцінювання ефективності управління діяльністю машинобудівного підприємства : автореф. дис. на здобуття наук ступеня канд. екон. наук : спец. 08.00.04 «Економіка та управління підприємствами (за видами екон. діял.)» / М. В. Височина. – Луганськ, 2008. – 20 с.

71. Політанська О. Л. Економічне оцінювання інноваційної продукції машинобудування у випадку ануїтетів / О. Л. Політанська // Вісник Національного університету «Львівська політехніка». – 2009. – № 611. – С. 48–53.

72. Маслак О. І. Система оцінки показників інноваційного потенціалу промислового підприємства / О. І. Маслак, Л. А. Квятковська // Ефективна економіка : електронне наукове фахове видання [Електронний ресурс]: – URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/index.php?operation=1&iid=298>.

73. Кужда Т. І. Соціально-економічне оцінювання та планування інноваційного розвитку машинобудівних підприємств : автореферат дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : спец. 08.00.04 «Економіка та управління підприємствами» (за видами економічної діяльності) / Т. І. Кужда. – Львів, 2009. – 23 с.

74. Малюта Л. Я. Оцінювання рівня інноваційного розвитку промислового підприємства [Електронний ресурс] / Л. Я. Малюта // Соціально-економічні проблеми і держава. – 2011. – Вип. 1 (4). – Режим доступу до журн. : <http://sepd.tntu.edu.ua/images/stories/pdf/2011/11mlyrpp.pdf>.

75. Капітан І. В. Принципи і методи аналізу в управлінні інноваційною діяльністю при виведенні нових товарів на ринок / І. В. Капітан // Економіка та управління підприємствами. – 2007. – № 7(73). – С. 54–62.

76. Кавецький В. В. Економічне обґрунтування інноваційних рішень : навчальний посібник / В. В. Кавецький, І. В. Причепа, Л. О. Нікіфорова. – Вінниця : ВНТУ, 2016. – 113 с.

77. Жихор О. Б. Оцінка ефективності інноваційних проектів підприємства : автореферат дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : спец. 08.06.01 «Економіка, організація та управління підприємствами» / О. Б. Жихор. – Харків, 2002. – 18 с.

78. Зянько В. В. Інноваційна діяльність підприємств та її фінансове забезпечення в умовах транзитивних змін економіки України : монографія / В. В. Зянько, І. Ю. Спіфанова, В. В. Зянько. – Вінниця : ВНТУ, 2015. – 172 с.

79. Харченко В. А. Економічна сутність ефекту і ефективності виробництва / В. А. Харченко // Теоретичні і практичні аспекти економіки та інтелектуальної власності. – 2009. – № 1. – С. 341–344.

80. Олійник О. В. Ефективність функціонування системи бюджетування: теоретичні засади та методи оцінки / О. В. Олійник, Ю. В. Чибісов // Вісник Донбаської державної машинобудівної академії. – 2006. – № 1 (6). – С. 263–271.

81. Рац О. М. Визначення сутності поняття «ефективність функціонування підприємства» / О. М. Рац // Економічний простір. – 2008. – № 15. – С. 275–286.

82. Якісна економічна теорія [Електронний ресурс], URL: www.uaeconomic.com/ulens-189-1.html.

83. Ефективність наукових досліджень [Електронний ресурс], URL: <http://dspace.udpu.org.ua:8080/jspui/bitstream.pdf>.

84. Економічна ефективність зовнішньоекономічних зв'язків – [Електронний ресурс], URL: <http://www.ukr.vipreshebnik.ru/entsiklopediya/51-e/1324-ekonomichna-efektivnist-zovnishnoekonomichnikh-zv-yazkiv.html>.

85. Екологія та охорона навколишнього природного середовища [Електронний ресурс], URL: <http://www.info-library.com.ua/books-text-8355.html>.

86. Турило А. М. Дальнейшее исследование сущности экономической эффективности и классификация ее видов / А. М. Турило, А. А. Турило // Актуальні проблеми економіки. – 2004. – № 3. – С. 152–157.

87. Дун Сін'їн. Класифікація поняття ефективності та її оцінки в розрізі інноваційної діяльності підприємств / Дун Сін'їн // Економіка і суспільство. – 2018. – № 14. – С. 225–348.

88. Скалюк Р. В. Ефекти та ефективність інноваційної діяльності промислових підприємств / Р. В. Скалюк, О. В. Декалюк // Вісник Хмельницького національного університету. – 2009. – № 1. – С. 149–154.

89. Behrens W. & Hawranek P. M. Manual for the Preparation of Industrial Feasibility Study / W. Behrens, P. M. Hawranek. – Vienna, UNIDO, 1991.

90. Основи інвестиційно-інноваційної діяльності : [навч. посібник] / за наук. ред. В. Г. Федоренко. – К. : Алерта, 2004. – 431 с.

91. Зубенко В. О. Визначення пріоритетності реалізації інноваційних проектів / В. О. Зубенко // Коммунальное хозяйство городов : науково-технічний збірник. – 2008. – № 80. – С. 38–45.

92. Фатхутдинов Р. А. Конкурентоспособность организации в условиях кризиса: экономика, маркетинг, менеджмент : монография / Р. А. Фатхутдинов. – М. : Маркетинг, 2002. – 892 с.

93. Зайчикова В. В. Принципи забезпечення ефективності та прозорості в органах місцевого самоврядування / В. В. Зайчикова // Наукові праці НДФІ. – 2008. – № 4 (45). – С. 10–22.

94. Войтко С. В. Критерії оцінки інноваційного рівня промислового підприємства / С. В. Войтко, О. А. Козлова // Вісник Донецького інституту економіки та господарського права. – 2008. – № 1–2. – С. 130–139.

95. Нікіфорова Л. О. Управління процесами прийняття інноваційних рішень в сфері high technologies : навчальний посібник / Л. О. Нікіфорова, А. А. Шиян. – Вінниця : ВНТУ, 2018. – 87 с.

96. Пілявоз Т. М. Методологічні підходи щодо оцінювання інноваційного розвитку підприємства [Електронний ресурс] / Т. М. Пілявоз // Ефективна економіка. – 2012. – № 4. – Режим доступу до журн. : <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=1085#>.

97. Дун Сін'їн. Критичний аналіз найпоширеніших методів оцінки ефективності інновацій на підприємстві / В. В. Зянько, Дун Сін'їн // Фінансування, інвестування та кредитування в Україні: проблеми та перспективи розвитку в кризовій економіці : матеріали Міжнародної науково-практичної Інтернет-конференція, м. Дніпро, 20 травня 2018. – С. 70–72.

98. Дун Сін'їн. Критерії оцінювання ефективності інноваційної діяльності підприємств [Електронний ресурс] / В. В. Зянько, Дун Сін'їн // XLVIII науково-технічна конференція підрозділів Вінницького національного технічного університету, м. Вінниця (22 березня 2019 р.). URL: <https://conferences.vntu.edu.ua/index.php/all-fm/all-fm-2019>.

99. Шостаківська Н. М. Стратегія інноваційного розвитку економіки як основний фактор конкурентоспроможності в умовах глобалізації / Н. М. Шостаківська // Розвиток соціально-економічних систем в геоeкономічному просторі: теорія, методологія, організація обліку та оподаткування : матеріали міжнар. наук.-практ. конф. (Тернопіль, 11–12 травня 2017 р.). – Тернопіль : ТНТУ ім. І. Пулюя, 2017. – С. 29–32.

100. Dong Xinying Support for small and medium-sized businesses as the basis for China/ Nikiforova L. O., Dong Xinying // Найновите постиження на европейската наука – 2018 : матеріали за XIV международна научна практична конференция. – София : Бял ГРАД-БГ, 2018. – С. 24–29.

101. Зянько В. В. Нормативно-правові та фінансові засади забезпечення ефективної інноваційної діяльності малих підприємств / В. В. Зянько, Л. О. Нікіфорова, Д. Сін'їн // Теорія і практика діяльності підприємств : колективна монографія в 2 тома. Т. 1. / Нац. металург. академія України ; за заг. ред. Л. М. Савчук, Л. М. Бандоріної. – Дніпро : Пороги, 2017. С. 52–75..

102. Мусостова Д. Ш. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Китае [Электронный ресурс] // Д. Ш. Мусостова, Д. И. Бисаева / Экономика и менеджмент инновационных технологий – 2016. – № 1. URL: <http://ekonomika.snauka.ru>.

103. Мировой Атлас данных. [Электронный ресурс]. URL: <https://knoema.ru/atlas> (дата звернення: 25.07.2018).

104. Державна служба статистики України. [Електронний ресурс]. URL: www.ukrstat.gov.ua (дата звернення: 20.07.2018).

105. China Statistical Database. [Електронний ресурс]. URL: <http://data.stats.gov.cn/english/easyquery.htm?cn=C01> (дата звернення: 25.07.2018).

106. Россия и Китай: инновации и предпринимательство. [Электронный ресурс], 2017. – С. 94. URL: https://www.fbacs.com/upload/Report_RUS.pdf (дата звернення: 02.08.2018).

107. Дун Сіньїн. Порівняльний аналіз динаміки основних економічних та інноваційних показників Китаю та України з 1992 по 2017 роки / Л. О. Нікіфорова, Дун Сіньїн // Інтелект XXI. – 2018. – № 4. – С. 23–32.

108. China Outlook 2018 – KPMG Huazhen LLP, 2018. – 96 p.

109. Cornell University, INSEAD, WIPO. Global Innovation Index – 2018. China. URL: http://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_gii_2018-profile9.pdf (дата звернення: 10.08.2018).

110. Cornell University, INSEAD, WIPO. Global Innovation Index – 2018. Ukraine. URL: http://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_gii_2018-profile52.pdf (дата звернення: 12.08.2018).

111. Дун Сіньїн. Китайський досвід інноваційного розвитку малих підприємств / В. В. Зянько, Дун Сіньїн // Економіка в контексті інноваційного розвитку: стан та перспективи : матеріали Міжнародної науково-практичної конференції. – Ужгород, 2016. – Ч. 2. – С. 9–11.

112. Дерев'янюк А. Індекс настроїв малого бізнесу : спільне дослідження ЛІГА: ЗАКОН та ЕВА в рамках проекту Unlimit Ukraine. – Київ, 2018. – 18с.

113. Дун Сіньїн. Теоретико-ігрова модель оптимізації взаємодії фінансових структур та start-up в малому бізнесі / Л. О. Нікіфорова, Дун Сіньїн // Інтелект XXI. – 2018. – № 4. – С. 174–178.

114. Очеретний, Д. С. Світовий досвід організації малого інноваційного бізнесу / Д. С. Очеретний // Економічний аналіз : зб.

наук. праць Тернопільського національного економічного університету. – 2017. – Т. 27, № 1. – С. 59–66.

115. З чого починалися найуспішніші стартапи: Apple, Facebook, Google, Skype. Вікіпедія: вільна енциклопедія – [Електронний ресурс], URL: <https://uk.wikipedia.org>.

116. Самойдюк А. 20 успешных стартапов, которые начинали как сторонние проекты / А. Самойдюк – [Электронный ресурс], режим доступа: <https://rb.ru/story/success-side-projects>.

117. Щербата Т. С. Теоретичні аспекти налагодження партнерських відносин підприємств із ВНЗ [Електронний ресурс] / Т. С. Щербата. – URL: http://ena.lp.edu.ua/bitstream/ntb/34901/1/30_193-197.pdf.

118. Feld B., Mendelson J. Venture Deals: Be Smarter Than Your Lawyer and Venture Capitalist, 2012. – 288 p.

119. Loewen J. B. Money Magnet: How to Attract Investors to Your Business / J. B. Loewen. – John Wiley & Sons, 2011. – 288 p.

120. Wallace R. L. Strategic Partnerships: An Entrepreneur's Guide to Joint Ventures and Alliances, 2004. – 288 c.

121. Nash J. Equilibrium Points in n-Person Games // Proceedings of the National Academy of Sciences. – 1950. – V. 36. – P. 48–49.

122. Шиян А. А. Теорія ігор: основи та застосування в економіці та менеджменті [Електронний ресурс] / А. А. Шиян. – URL: <http://inrtzp.vntu.edu.ua/pmiba/stf/teach/books/Theory.pdf>.

123. Данилків Х. Фінансово-кредитні інструменти інноваційного розвитку малого підприємництва в Україні : монографія. – Л. : НУ «Львівська політехніка», 2014. – 217 с.

124. Офіційний сайт Національного Банку України. [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.bank.gov.ua>.

125. Путеводитель для банкиров [Електронний ресурс]. – URL: http://www.prostobankir.com.ua/korporativnyy_biznes/analitika/analiticheskiy_otchet_o_razvitiy_rynka_depozitov_yuridicheskikh_lits_v_bankah_ukrainy_za_2017_god.

126. Данилків Х. П. Макроекономічний аналіз пільгового кредитування малого бізнесу в Україні / Х. П. Данилків // Вісник науковця. – 2011. – № 4. – С. 93–96.

127. Данилків Х. Соціально-економічна діагностика фінансового стану підприємств малого бізнесу в Україні / Х. Данилків // Актуальні

проблеми функціонування господарської системи України : матеріали XXI Міжнародної наукової конференції студентів, аспірантів та молодих учених, (м. Львів, 16–17 травня 2014 р.). – Львів, 2014. – С. 80–81.

128.Офіційний сайт програми кредитування МСП в Україні. [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.microcredit.com.ua/news>.

129.Закон України «Про кредитні спілки» – [Електронний ресурс], URL: <http://zakon.rada.gov.ua/go/2246-19>.

130.Офіційний сайт Національного рейтингового агентства «Рюрик». Аналітичний огляд ринку небанківських фінансових послуг України за 2013–2016 рр. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.rurik.com.ua>.

131.Петришин Н. Франчайзинг в Україні: стан та перспективи розвитку [Електронний ресурс] / Н. Я. Петришин, В. Й. Жежуха. – Режим доступу: http://ena.lp.edu.ua/bitstream/ntb/29950/1/16_87-91.pdf.

132.Офіційний сайт Франчайзинг в Україні. [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.franchising.org.ua>.

133.Дун Сіньїн. Фінансова складова механізму забезпечення інноваційної діяльності малих підприємств [Електронний ресурс] / В. В. Зянько, Дун Сіньїн // XLVII науково-технічна конференція підрозділів Вінницького національного технічного університету, м. Вінниця (21–23 березня 2018 р.) URL: <https://conferences.vntu.edu.ua/index.php/all-fm/all-fm-2018>.

134.Дропа Я. Б. Основні джерела фінансово-кредитного розвитку малого підприємництва / Я. Б. Дропа, Х. П. Данилків // Економічний простір. – 2011. – № 52/2. – С. 161–173.

135.Мелкий (малый) бизнес (Small bisness). [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://forexaw.com/TERMs/Economy21132/1372_Мелкиймалый_бизнес_Small_bisness.

136.Стратегія інноваційного розвитку України на 2010–2020 роки в умовах глобалізаційних викликів [Електронний ресурс], URL: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2632-17>.

137.Стратегія інноваційного розвитку України на період до 2030 року [Електронний ресурс], URL: <https://mon.gov.ua/storage/app/media/gromadske-obgovorennya/2018/10/22/innovatsiynogo-rozvitku-ukraini.pdf>.

138. Стратегія сталого розвитку «Україна-2020», схвалена Указом Президента України № 5 від 12.01.2015 р. – [Електронний ресурс], URL: <http://zakon.rada.gov.ua>.

139. Акімова С. О. Потенціал і тенденції інноваційного розвитку економіки України [Електронний ресурс] / С. О. Акімова, Т. С. Корнєєва. – 2017. – С. 576–578. – URL: <http://dspace.kntu.kr.ua/jspui/bitstream/123456789/6511/1/Potential%20i%20tendentsii.pdf>.

140. Інноваційна Україна 2020 : національна доповідь / за заг. ред. В. М. Гейця та ін.; НАН України. – К., 2015. – 336 с.

141. EURObiz – [Електронний ресурс], URL: <http://www.eurochamber.com.cn/en/eurobiz-magazine>.

142. Ляпін Д. Аналітичний матеріал щодо державної політики сприяння розвитку малого бізнесу [Електронний ресурс], URL: <http://www.drs.gov.ua/wp-content/uploads/2018/01/Dmytro-Lyapin-na-kruglyj-stil-01.02.2018.doc>.

143. OECD, Index of World Patents Derwent [Електронний ресурс], URL: http://www.oecd-ilibrary.org/economics/oecdfactbook-2018/expenditure-on-r-amp-d_factbook-2018.

144. OECD, Стратегія секторної конкурентоспроможності для України – фаза III [Електронний ресурс], URL: http://www.oecd.org/eurasia/competitiveness-programme/eastern-partners/Agricultural_Investment_Policies_Ukraine_UKR.pdf.

145. Миронець О. С. Перспективи розвитку іновацийних ІТ кластерів в Україні / О. С. Миронець, І. О. Совершенна // Проблеми та перспективи розвитку інноваційної діяльності в Україні : матеріали XI Міжнародного бізнес-форуму (Київ, 22 березня 2018 р.) / відп. ред. А. А. Мазаракі. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 200 с.

146. Київ ІТ кластер. – [Електронний ресурс], URL: itcluster.kiev.ua

147. Кузнецова І. С. Перспективи розвитку малого інноваційного підприємництва в Україні [Електронний ресурс] / І. С. Кузнецова. URL: eip.org.ua/docs/EP_03_4_115_uk.pdf.

148. Annual report on European SMEs 2016/2017 [Електронний ресурс], URL: <https://ec.europa.eu/docsroom/documents/26563/attachments/1/translations/en/.../native>.

149. China's enterprise survey system [Електронний ресурс], URL: www.bjreview.com/pdf/2017/survey-report.pdf.

151. HKUST IEMS – [Електронний ресурс], URL: <http://iems.ust.hk/home>

152. Новини Ощадбанку – [Електронний ресурс], URL: <https://www.ukrinform.ua/rubric-economy/2519763-osadbank-na-milard-zbilsiv-kreditnij-portfel-dla-malogo-biznesu.html>

153. Хотенко О. Державна підтримка малого та середнього підприємництва [Електронний ресурс]. – URL: <http://ngoipr.org.ua/blog/derzhavna-pidtrymka-malogo-ta-serednogo-pidpryyemnytstva/>.

154. Закон України «Про Державний бюджет України на 2018 рік [Електронний ресурс], URL: <http://zakon.rada.gov.ua/go/2246-19>.

155. Стратегія розвитку малого і середнього підприємництва в Україні на період до 2020 року, схвалений розпорядженням КМУ від 24.05.2017 р. № 504-р.

156. Закон України «Про розвиток та державну підтримку малого і середнього підприємництва» від 22.03.2012 р. № 4618-VI. – [Електронний ресурс]. – URL: <http://zakon.rada.gov.ua>.

157. Закон України «Про державну допомогу суб'єктам господарювання» від 01.07.2014 р. № 1555-VII [Електронний ресурс]. – URL: <http://zakon.rada.gov.ua>.

158. Портал державної допомоги [Електронний ресурс]. – URL: <http://pdd.amc.gov.ua/main/home/amkuforms>.

159. Постанова КМУ «Про затвердження Порядку використання коштів, передбачених у державному бюджеті для мікрокредитування суб'єктів малого підприємництва» від 27.07.2011 р. № 794 [Електронний ресурс]. – URL: <http://zakon.rada.gov.ua>

160. Рішення від 16 квітня 2015 року № 409/1274 Київської міської ради III сесія VII скликання «Про затвердження Комплексної київської міської цільової програми сприяння розвитку підприємництва, промисловості та споживчого ринку на 2015–2018 роки» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://kmr.ligazakon.ua/SITE2/1_docki2.nsf/alldocWWW/BCA767208DEA056FC2257E5E00687A8D?OpenDocument.

161. Дульська І. В. Необхідні передумови ширшого впровадження європейських технологічних платформ в Україні / І. В. Дульська // Проблеми і перспективи інноваційного розвитку економіки в контексті інтеграції України в Європейський науково-інноваційний

простір : матеріали ХХІІ Міжнародної науково-практичної конференції, Одеса, 11–13 вересня 2017 р. / НАНУ, ДУ «Інститут досліджень науково-технічного потенціалу та історії науки ім. Г. М. Доброва НАН України». – Київ : Фенікс, 2017. – С. 84–90.

162. Шкворець Ю. Ф. Програмно-цільове управління формуванням і реалізацією державних пріоритетів науково-технічного та інноваційного розвитку (методологія, методи та інституційні механізми) : монографія / Ю. Ф. Шкворець. – К. : Сердюк В. Л., 2016. – 804 с.

163. Strategy for European technology platforms: ETP 2020:European Commission staff working document [Електронний ресурс] // SWD (2013) 272 final. – Brussels : European Commission, 2013. – Режим доступу: URL:ftp://ftp.cordis.europa.eu/pub/etp/docs/swd-2013-strategy-etp-2020_en.pdf.

164. Growth. Internal Market, Industry, Entrepreneurship and SMEs. European Commission [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://ec.europa.eu/growth/smes/business-friendly-environment/smedefinition/index_en.htm.

165. COSME - EU programme for the Competitiveness of Enterprises and Small and Medium-sized Enterprises (SMEs). European Commission [Електронний ресурс]. – <https://ec.europa.eu/easme/en/cosme-eu-programme-competitiveness-enterprises-and-small-and-medium-sized-enterprises-smes>.

166. Коли великий бізнес допомагає малому [Електронний ресурс] / Європейська Бізнес Асоціація. – Режим доступу: http://unlimitukraine.com.ua/tell_about_buinness/.

167. Стан виконання державних цільових програм у 2016 р. / Міністерство економічного розвитку і торгівлі [Електронний ресурс] 2017. – URL: <http://www.me.gov.ua/Documents/List?lang=uk-UA&tag=DerzhavniTsiloviProgrami>.

168. Наукова та інноваційна діяльність України. Статистичний збірник / Державна служба статистики України. – Київ, 2016. – [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>.

169. Регіональний профіль МСП Вінницької області (2016/17 роки) [Електронний ресурс]. – URL: https://www.slideshare.net/IER_Kyiv/201617-79638282.

170. Гончар, В. Г. Підтримка малих і середніх підприємств України через міжнародне кредитування: вплив на стан економічної безпеки

держави / Валерій Геннадійович Гончар // Економічний аналіз : зб. наук. праць / Тернопільський національний економічний університет; редкол. : В. А. Дерій (голов. ред.) та ін. – Тернопіль : Економічна думка, 2015. – Т. 19, № 2. – С. 54–63.

171. Павлюк А. П. Щодо ризиків і перспектив активізації інвестиційної діяльності в Україні. Аналітична записка. Retrieved from: <http://www.niss.gov.ua/articles/1550/>.

172. Кредобанк продовжує кредитувати малий та середній бізнес. Retrieved from: <http://www.kredobank.com.ua/news/10375.html#VQa2yaCa-m4>.

173. Дорохіна А. Бізнес-інкубатори, бізнес-ангели, краудфандінг: як знайти гроші на розвиток бізнесу з нуля? / А. Дорохіна // [Електронний ресурс], URL: <http://news.finance.ua/ua/news/-/376065/biznes-inkubatory-biznes-angely-kraudfanding-yak-znajty-groshi-na-rozvytok-biznesu-z-nulya>.

174. Александрова Л. Бізнес-ангели інвестиційних проєктів [Електронний ресурс] / Л. Александрова. – URL: http://www.ufin.com.ua/analit_mat/sdu/108.htm.

175. William R. Kerr, Josh Lerner, and Antoinette Schoar. The Consequences of Entrepreneurial Finance: A Regression Discontinuity Analysis – HBS Working Knowledge. [Електронний ресурс], URL: <http://hbswk.hbs.edu/item/the-consequences-of-entrepreneurial-finance-a-regression-discontinuity-analysis>

176. Hadzima J. All Financing Sources Are Not Equal [Електронний ресурс] / Joe Hadzima // Boston Business Journal. – URL: <http://web.mit.edu/e-club/hadzima/all-financing-sources-are-not-equal.html>.

177. Новиков Д. А. Теория управления организационными системами / Д. А. Новиков. – М. : МПСИ, 2005. – 584 с.

178. Самоєнкова О. В. Економічна статистика / О. В. Самоєнкова, Ю. О. Ольвінська. – Одеса : ОДЕУ, 2010. – 183 с.

179. Інноваційні технопарки як осередки розвитку економіки. Центр сучасного Китаю «Тянься Лінк» [Електронний ресурс]. – URL: <http://www.tianxia.link/uk/article/7019-innovatsiini-tiekhnoparki-iak-osieriedki-rozvitku-iekonomiki>.

180. До глобального інноваційного лідерства [Електронний ресурс] / Асоціація українсько-китайського співробітництва. – URL: <http://aucc.org.ua/do-globalnogo-innovatsiynogo-liderstva/>.

181. Марченко О. Напрями податкового стимулювання інноваційної діяльності підприємств / О. Марченко, В. Ткаченко // [Електронний ресурс], URL: http://scholar.google.com.ua/scholar_url?url=http://www.irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe%3FC21COM%3D2%26I21DBN%3DUJRN%26P21DBN%3DUJRN%26IMAGE_FILE_DOWNLOAD%3D1%26Image_file_name%3DPDF/econ_2013_1_9.pdf&hl=uk&sa=X&scisig=AAGBfm3R2RtDXp9Ij-T5qHt4CT3__rSiqQ&nossl=1&oi=scholar.

182. Проблеми розвитку податкової політики і оподаткування : монографія / за заг. ред. проф. Ю. Б. Іванова. – Харків : Інжек, 2007. – 448 с.

183. Безрукова Н. В. Особливості побудови інноваційної економіки: аналіз досвіду Китаю та реалії України [Електронний ресурс] / Н. В. Безрукова, А. Ю. Лекунович // Ефективна економіка. – 2017. – № 4. – URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5544>.

184. Финансовые инструменты социально-экономического развития государства и регионов / под ред. А. Д. Данилова : монография. – К. : Компьютерпресс, 2009. – 288 с.

185. Information model of evaluation the efficiency of manager's mobilization in enterprises of innovational sphere [Електронний ресурс] / Liliia O. Nikiforova, Dmytro Koliadenko, Dong Xinying & ets. – URL: <http://koral.ise.pw.edu.pl/~rrom/SPIE/SPIE11176-Wilga2019/source/3-computat%20intellig/196-gromaszek.pdf>.

186. Information technology for modeling of optimization process of financial providing innovative activities of small business [Електронний ресурс] / Vitalii V. Zianko, Nataliia B. Savina, Liliia O. Nikiforova & ets. – URL: <http://koral.ise.pw.edu.pl/~rrom/SPIE/SPIE11176-Wilga2019/source/8-advanced%20applic/248-zianko.pdf>.

187. Мединська Т. В. Податкове стимулювання інноваційної діяльності в Україні та Польщі в умовах європейського вибору [Електронний ресурс] / Т. В. Мединська, Р. Ю. Черевата // Економіка і суспільство. – 2017. – № 13. – С. 1149–1156. – URL: http://www.economyandsociety.in.ua/journal/13_ukr/193.pdf.

188. Головка І. Як утримати ІТ-патріотів [Електронний ресурс] / І. Головка. – URL: <http://www.visnuk.com.ua/ua/pubs/id/9614>.

189. Богер О. В. Податкові стимули для інноваційної діяльності: втрачені можливості та перспективи [Електронний ресурс] / О. В. Богер // Ефективна економіка. – 2015. – № 2. – URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=3817>.

190. Мазур А. А. Технологічні парки України: цифри, факти, проблеми [Електронний ресурс] / А. А. Мазур, С. В. Пустовойт // Наука та інновації. – URL: http://irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe?C21COM=2&I21DBN=UJRN&P21DBN=UJRN&IMAGE_FILE_DOWNLOAD=1&Image_file_name=PDF/scinn_2013_9_3_8.pdf.

191. Дорошко О. О. Технопарки як засіб стимулювання інноваційної діяльності [Електронний ресурс] / О. О. Дорошко // Ефективна економіка. – URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=507>.

192. Водянка Л. Д. Перспективи розвитку бізнес-інкубаторів в Україні [Електронний ресурс] / Л. Д. Водянка, К. В. Горошовська // Сучасний економічний розвиток: інноваційний аспект. – URL: http://irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/irbis_nbuv/cgiirbis_64.exe?C21COM=2&I21DBN=UJRN&P21DBN=UJRN&IMAGE_FILE_DOWNLOAD=1&Image_file_name=PDF/vkpnuen_2015_10_6.pdf.

Зянько, В. В.

З-99 Фінансове забезпечення інноваційного розвитку малого бізнесу : монографія / В. В. Зянько, Сіньїн Дун, Л. О. Нікіфорова. – Вінниця : ВНТУ, 2020. – 232 с.

ISBN 978-966-641-813-8

У монографії досліджуються теоретичні, методологічні та практичні засади фінансового забезпечення інноваційного розвитку малого бізнесу. Розкрито сутність механізму фінансової підтримки інноваційного розвитку малого бізнесу та особливості його функціонування в Україні. Проаналізовано макроекономічні тенденції розвитку інновацій малого бізнесу в Китаї та Україні та їх залежність від фінансової підтримки. На основі досвіду підтримки малого бізнесу КНР визначені перспективні та специфічні шляхи вдосконалення вітчизняної фінансової підтримки інноваційного розвитку малого бізнесу. Розроблено для науковців, фахівців з інновацій та підприємництва, політиків, підприємців.

УДК 330.341.1

ISBN 978-966-641-813-8

© В. Зянько, Сіньїн Дун, Л. Нікіфорова, 2020

Наукове видання

Зянько Віталій Володимирович
Дун Сіньїн
Нікіфорова Лілія Олександрівна

**ФІНАНСОВЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ
ІННОВАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ
МАЛОГО БІЗНЕСУ**

Монографія

Видання здійснене в авторській редакції
Оригінал-макет підготовлено Л. Нікіфоровою

Підписано до друку 27.10.2020 р.
Формат 29,7×42¼. Папір офсетний.
Гарнітура Times New Roman.
Друк різнографічний. Ум. др. арк. 13,4.
Наклад 40 пр. Зам № В2020-12

Вінницький національний технічний університет,
ІРВЦ ВНТУ,
21021, м. Вінниця, Хмельницьке шосе, 95,
ВНТУ, ГНК, к. 114.
Тел. (0432) 65-18-06.

press.vntu.edu.ua; *email*: kivc.vntu@gmail.com.

Свідоцтво суб'єкта видавничої справи
серія ДК № 3516 від 01.07.2009 р.

Віддруковано ФОП Барановська Т. П.
21021, м. Вінниця, вул. Порики, 7.
Свідоцтво суб'єкта видавничої справи
серія ДК № 4377 від 31.07.2012 р.